

## 通信業者のテレアポにお困りではありませんか？

昨今、事業用固定電話・携帯電話、目まぐるしくサービスが変わっています。

御社は、自社が本当にどの通信事業者と相性がいいか、コストパフォーマンスがあるのかご存知ですか？

通信は、お客様の業種・業態により相性・組み合わせが異なります。

安けりゃいいって訳でもございません。←最近の悪徳テレアポの手口

携帯電話・固定電話を導入するなら、全ての通信事業者で試算してもやりすぎではありません。そのお手伝いをさせていただきます。

**コンサルフィー・成功報酬など一切ございません。** 弊社は、お客様から一切報酬を頂かず、通信事業者から頂く方式を取っておりますので、お気軽にお問い合わせ下さい。

<導入事例>

### ■ 携帯電話事例①

インテリア関係（66回線）～料金プラン・サービス内容見直し～

試算前 774,086円 ⇒ 試算後 644,774円

削減額 129,312円/月 削減率17%

年間削減額 1,551,744円

### 携帯電話事例②

医療関係（40回線）～料金プラン・サービス見直し～

試算前 352,766円 ⇒ 試算後 259,584円

削減額 93,182円 ⇒ 削減率27%

年間削減額 1,118,184円

### 携帯電話・その他通事例③

アミューズメント関係（46回線）～事業者乗り換え～

変更前 462,866円 ⇒

変更後（実データ導入後3ヶ月平均）236,083円

削減額 226,783円 ⇒ 削減率49%

年間削減額 2,721,396円

※ その他、固定電話（ビジネスフォン）・内線などの実績事例もございます。

※ 注意：安くなっても使えなければ生産性が上がりません。

削減額は、純利益と等しく一番簡単に出来る商材です。

弊社は売りっぱなし業者ではございません。

永らくお付き合い頂ける事業者様のみのサポートとさせていただきます。

